

NOVEDADES DE LA INDUSTRIA

YPF instaló los primeros surtidores eléctricos del país

Esta semana YPF instaló en la Ciudad Autónoma de Buenos Aires los primeros surtidores para autos eléctricos de la Argentina. Están ubicados en la estación de servicio YPF ACA Palermo, en la intersección de las calles Godoy Cruz y Demaría.



El plan de expansión contempla, para octubre de este año, la instalación de surtidores eléctricos en las estaciones de servicio YPF en la Autopista La Plata y, para antes de fin de año, otros 20 en ocho estaciones.

YPF dio inicio así a la primera fase de un plan que proyecta la habilitación de más de 200 puestos de recarga en 110 estaciones de servicio de su red en todo el país, a través de la alianza firmada en abril de este año con el grupo internacional ABB y QEV Argentina.

La compañía se convierte en la primera empresa petrolera de la Argentina en dar el paso necesario para atender la demanda futura de los vehículos eléctricos del mercado nacional, con la finalidad de asegurar una cobertura óptima y autonomía para los propietarios de



autos eléctricos con su red de estaciones presente en todo el territorio nacional.

El interés por la utilización de la energía eléctrica como medio de locomoción es una tendencia mundial. YPF liderará esa evolución en nuestro país.

Los dispositivos, que estarán operativos en un plazo estimado de 60 días, fueron desarrollados por ABB. Son de carga rápida DC (15 - 30 minutos por término medio para el 80% de la batería) y, además, cuentan con los tres protocolos estándares y dominantes del mercado (CCS, CHademo y AC). También poseen un soporte digital multimedia que permitirá al usuario una experiencia de carga ágil y segura mediante la geolocalización del punto de recarga más cercano, la reserva de turno de carga y el pago mediante la aplicación con tarjeta de crédito.

La instalación está a cargo de QEV Argentina en asociación con el grupo ABB (ASEA Brown Boveri) y demandará 13 millones de dólares.

Este proyecto se enmarca en la visión estratégica de YPF de ser una empresa integral de energía, a la vanguardia del mercado automovilístico y las necesidades del cliente.

Schneider Electric: Peter Herweck llegó a la Argentina para presentar EcoStruxure

Schneider Electric, especialista mundial en gestión de la energía y la automatización, recibió por primera vez en su filial argentina a Peter Herweck, Vicepresidente Ejecutivo para la Unidad de Negocios de Industria y miembro del Comité Ejecutivo Internacional de la compañía. La presencia de Peter Herweck es una muestra de la importancia del mercado local en el universo de Schneider Electric y del compromiso de la compañía en seguir apostando al crecimiento en el país.





Durante su presentación en el Hotel Alvear ICON, Peter estuvo acompañado por Rafael Segrera (SVP Industry Commercial) y por Pablo Gaggiolo (VP Industria & Servicios para Argentina, Paraguay y Uruguay).

De su mano, se expuso acerca del nuevo paradigma de la industria y de EcoStruxure™, Innovation at Every Level, la plataforma de sistemas abiertos e interoperables, habilitadas para la Internet de las Cosas IoT, entre muchas otras funcionalidades.

EcoStruxure

La presencia de Herweck fue providencial para la presentación a usuarios y a la presa de EcoStruxure™, Innovation at Every Level, la nueva arquitectura de Schneider Electric que reúne la oferta más amplia de la industria para maximizar la eficiencia operacional de extremo a extremo con un control más dinámico que lleve a obtener mejores resultados empresariales.

Esta arquitectura de sistemas abiertos e interoperables está basada en IIoT (Internet Industrial de las Cosas) y es el resultado del liderazgo de la compañía durante décadas, de una inversión multimillonaria en I+D y de las adquisiciones realizadas en los últimos años.

EcoStruxure™ ayuda a los clientes a desbloquear el potencial de la digitalización y de la IIoT para acelerar el desarrollo abierto, basado en estándares; además ofrece una alternativa más flexible y eficiente donde múltiples y disímiles sistemas dentro de un proceso requerían ingeniería compleja y significativa para aprovechar las oportunidades que ofrece la IIoT.

Además, EcoStruxure™ reúne el más amplio portafolio de ofertas de energía, automatización y software en soluciones completas y listas para implementar en cada cliente. Permite a los clientes industriales aprovechar al máximo las nuevas oportunidades creadas por la digitalización y proporciona un marco integrado para que puedan abordar la creciente complejidad de las operaciones, optimizar sus activos y mejorar la velocidad de adaptación a las cambiantes condiciones del mercado.

EcoStruxure™ es la arquitectura de sistema abierto, interoperable y compatible con IIoT de Schneider Electric, que proporciona un mayor valor en cuanto a seguridad, fiabilidad, eficiencia, sustentabilidad y conectividad para nuestros clientes. EcoStruxure™ aprovecha las tecnologías de IIoT, movilidad, detección, nube, análisis y ciberseguridad para ofrecer innovación a todos los niveles, incluyendo productos conectados, control de bordes y aplicaciones, análisis y servicios. EcoStruxure™ se ha desplegado en más de 450.000 instalaciones, con el apoyo de 9.000 integradores de sistemas, conectando más de 1.000 millones de dispositivos. Para obtener más información sobre EcoStruxure™, lea nuestro folleto *EcoStruxure*.

Nuevas tecnologías: IIoT

Con IIoT (Internet Industrial de las Cosas), utilizar el desarrollo de nuevas tecnologías en el mercado industrial es más sencillo. Las innovaciones en materia de conexiones inalámbricas, realidad aumentada e inteligencia artificial, ahora pueden ser parte de la infraestructura de cualquier industria; un avance que genera ahorros importantes en inversiones de capital (dado que se requiere menos instalaciones para conectar equipos dentro de una planta o varios sitios dentro de un mismo sistema de control), como así también en gastos operativos (estas tecnologías pueden aplicar eficiencia energética en los procesos, los mantenimientos preventivos y las actualizaciones más económicas).



TGN lanzó su programa “Juntos”



En el marco de su Campaña de concientización y prevención de daños, esta vez TGN decidió enfocarse en los más chicos para lanzar su programa “Juntos” en las provincias de Salta y Tucumán.



Se trata de un novedoso programa que es fruto del diseño conjunto de TGN y la Fundación Capacitarse. Apelando al aprendizaje lúdico de los niños se pusieron en práctica juegos, acompañados de material audiovisual con información precisa, para afianzar la prevención y la adopción de conductas seguras en relación con el sistema de transporte de gas.

“Juntos” se desarrolla en escuelas primarias que se ubican en zonas cercanas a la traza del gasoducto de TGN. Un equipo de facilitadores que incluye personal voluntario de la compañía es el encargado de dictar las actividades con el aporte de maestros y autoridades escolares.



La experiencia es tan positiva que los cuerpos docentes de muchas escuelas solicitan que se repitan las jornadas de aprendizaje, y que se extiendan a alumnos de otros años.

El programa “Juntos” continuará desarrollándose en las otras provincias donde TGN tiene operaciones.

YPF inicia la exploración en el bloque Charagua, en Bolivia

El CEO de YPF, Ricardo Darré, firmó en la ciudad de La Paz la protocolización del contrato con YPFB para iniciar los trabajos de exploración en Charagua, un bloque que cuenta con un potencial en recursos de gas natural estimado en 2,7 TCF (trillones de pies cúbicos).

Luego de la rúbrica, el CEO de YPF mantuvo un acto con el ministro de Hidrocarburos de Bolivia, Luis Alberto Sánchez, y el presidente de YPFB, Óscar Barriaga, en el marco del VII Congreso Internacional de YPFB Gas & Petróleo que se desarrolla en la ciudad de Santa Cruz de la Sierra.



Durante el acto, Ricardo Darré presentó el plan de actividades de exploración y explotación en territorio boliviano, donde la compañía planea poner en marcha los trabajos de sísmica 3D en el bloque Charagua durante septiembre.

“Este acuerdo representa un compromiso exploratorio por parte de YPF con la ejecución de un ambicioso plan de inversión que se desarrollará en un país con grandes recursos y con una empresa que cuenta con equipos técnicos de primer nivel”, comentó Ricardo Darré durante la jornada.

Además, afirmó que si se logran resultados atractivos “YPF podría avanzar con alternativas de explotación para 2021, permitiendo generar nuevas fuentes de abastecimiento tanto para Bolivia como para la Argentina”.

“Es una satisfacción firmar este acuerdo que reafirma la hermandad entre dos empresas petroleras y dos países con una importante historia en común”, concluyó Darré.

Si ocurre el descubrimiento comercial esperado, el monto total de inversiones que se realizaría en actividades de exploración y explotación ascendería a aproximadamente 1177 millones de dólares. Asimismo, se conformaría una Sociedad de Economía Mixta (SAM) entre YPFB e YPF E&P con un participación accionaria de YPFB del 51% y del 49% para YPF E&P.

Schneider Electric lanzó EcoStruxure y presentó nuevas líneas de producción de su planta industrial en la Argentina

Previo a la visita de Peter Herweck, Vicepresidente Ejecutivo para la Unidad de Negocios de Industria y miembro del Comité Ejecutivo Internacional, y con el objetivo de incrementar la producción y la competitividad en el mercado nacional, Schneider Electric Argentina, especialista global en gestión de energía y automatización, presentó en su planta de Vicente López, EcoStruxure, su arquitectura y plataforma de sistemas abiertos e interoperables, habilitadas para Internet of Things (IoT), entre muchas otras funcionalidades.

El evento contó con la presencia de importantes ejecutivos de la empresa: Luc Remont (Vicepresidente Global), Tania Cosentino (SVP para Sudamérica), José Luis Valdellora (Presidente para Argentina, Paraguay y Uruguay), así como también Jorge Macri (Intendente del Municipio de Vicente López) y Federico Zin (Subsecretario Pyme del Ministerio de Producción de la Provincia de Buenos Aires).



Federico Zin (Subsecretario Pyme del Ministerio de Producción de la Provincia de Buenos Aires), Luc Rémont (Vicepresidente Global Schneider Electric), Jorge Macri (Intendente del Municipio de Vicente López), Tania Cosentino (SVP para Sudamérica de Schneider Electric) y José Luis Valdellora (Presidente de Schneider Electric para Argentina, Paraguay y Uruguay).

EcoStruxure es la tecnología líder de la industria en productos conectados, *edge control* y *aplicaciones, análisis de la información (analytics)* y *servicios*.

Las soluciones EcoStruxure son desplegadas tanto en las instalaciones propias del cliente como en la nube, con ciberseguridad incorporada en cada una de las capas que lo componen.



Innovación tecnológica y producción local de varias de sus líneas de producto

El proyecto es el inicio del plan de innovación tecnológica que Schneider Electric está llevando a cabo en su línea de ensamblaje para su planta local. La empresa tiene ideado seguir trabajando en la misma senda, incorporando diferentes tipos de mejoras para desarrollar localmente muchos de los productos que comprenden su catálogo de venta.

El primero de estos productos es su Interruptor termomagnético "Domae", pensado para el uso domiciliario. En este caso, el proceso de fabricación se inicia en Europa y llega a la planta de la empresa en la Argentina para el final de su ensamblaje. El 50% del valor del producto, se termina de agregar en el país. Este proceso duplica la cantidad de producción de interruptores termomagnéticos fabricados en la Argentina, agilizando también su entrega para la venta al público. Asimismo, se incrementa un nuevo turno de producción, lo que



incrementa en un 20% la mano de obra necesaria y los recursos para su desarrollo.

Este tipo de proceso se realiza por primera vez en la Argentina y adopta un modelo de negocio que se está utilizando con mucho éxito en diferentes partes del mundo: “Lo que se está haciendo es utilizar la ventaja competitiva que tienen esos países para traer algo a un costo muy razonable y agregarle mano de obra local de una manera muy inteligente”, explicó Pablo Casavecchia, Director de la División Industrial de Schneider Electric.

El siguiente producto es un interruptor termomagnético K60. En este caso el producto se realizará en su totalidad en el país con una reingeniería completa, lo cual lo hace mucho más competitivo a nivel costo y así se lo podría adaptar mejor al segmento comercial que pertenece.

El proceso de innovación tecnológica implementado por Schneider Electric también incluye la modificación del Interruptor diferencial de nueva generación Acti 9. En este caso, el producto cuenta con un relé de nueva tecnología sellado que se programa electromagnéticamente. Este sellado del componente evita la polución garantizando la seguridad y resultados para el usuario.

Schneider Electric Argentina es uno de los tres países que desarrolla interruptores diferenciales Acti 9, junto con las filiales de España e India de la empresa. Mediante la implementación de nueva tecnología de sellado electromagnético de este interruptor diferencial en la línea de ensamblaje se apunta, de cara al futuro, a desarrollar nuevos productos.

Esta nueva etapa, en la que toda la tecnología aplicada está desarrollada, diagramada y fabricada localmente, plantea una enorme ventaja competitiva mejorando los tiempos de producción, atendiendo la demanda más rápidamente y reduciendo el inventario local.

Al mismo tiempo, implica la utilización de la capacidad, la experiencia, la trayectoria y el conocimiento de los profesionales locales con los que hoy cuenta la empresa.

“Schneider Electric desde hace unos años está trabajando en el manejo estratégico de su planta industrial. Toda esta innovación tecnológica nos coloca en una posición privilegiada para competir con productos importados. Por otro lado, toda la integración y el desarrollo de estas nuevas tecnologías genera y lo seguirá haciendo una importante demanda de mano de obra local”, explicó José Luis Valdellora, Presidente de Schneider Electric Argentina. “Esperamos que esto cambie sustancialmente la cantidad y la variedad de productos que exportamos y seguramente nos abrirá a nuevos mercados potenciales”, concluyó.

Algunas de estas innovaciones tienen que ver con mejoras en su línea de teclas de luz, mediante un nuevo diseño creado en Sudamérica y fabricado íntegramente en la Argentina. A principios de 2017 también se renovó todo el sistema de inyección de plásticos de diferentes productos y así fue posible adaptarse mejor al contexto internacional de un mundo cada vez más globalizado.

Induser y la calidad en mediciones del ambiente laboral



Antes de iniciar cualquier proceso de medición o toma de muestras de contaminantes ambientales y contaminantes químicos, el Grupo Induser tiene en cuenta ciertos aspectos que aseguran la calidad de estos procesos de medición y muestreo, los cuales se deben considerar con el fin de responder a la Resolución 861/15 de la SRT.

La medición directa y, sobre todo, la toma de muestras para su análisis posterior en el laboratorio (muestreo) presenta dos tipos de condicionantes: tecnológicos y estratégicos.

Se debe considerar el procedimiento empleado para medir los contaminantes. Esto está descrito en el correspondiente método analítico para cada uno de los mismos (NIOSH, OSHA, etc.), los cuales pueden incluir distintas posibilidades de aplicación, como captación activa directa, captación activa por concentración, captación por difusión y lectura directa.

Al elegir la metodología, es muy importante tener en cuenta que determinados puntos deben ser evaluados y respetados, por ejemplo, los límites de detección del método, los elementos de retención, los volúmenes máximos y mínimos de muestreo, los caudales de trabajo, y sobre todo los blancos de campo (ya que en el ambiente o transporte se pueden presentar contaminaciones ajenas al objetivo de evaluación).

También se debe realizar un registro de las variables ambientales: temperatura, humedad y presión.

En resumen, el Grupo Induser revisa que todo el proceso de evaluación de la exposición a agentes químicos, en donde el método analítico es la herramienta principal, se encuentre dentro de un programa de Aseguramiento de la Calidad.

Este proceso deberá abarcar desde la preparación de la toma de muestras, su ejecución, el transporte y alma-

cenamiento, la preparación de la muestra y el análisis instrumental y cálculo de resultados, hasta la generación del informe y archivo de los registros obtenidos.

Para implementarlo deberá establecerse un sistema de calidad (estructura organizativa, procedimientos, procesos y recursos necesarios) que se sustentará, básicamente, sobre el Manual de Calidad y los elementos del Programa de Calidad, como plan de calibración y mantenimiento de los equipos de toma de muestras y análisis, métodos analíticos validados, controles de calidad internos, participación en inter-laboratorios o ensayos de aptitud.

AESA incorpora una grúa de 600 toneladas

AESA, empresa especializada en proyectos y obras de alta complejidad para la industria energética, ha incorporado recientemente una grúa de 600 toneladas. Esta grúa de marca Liebherr LR-1600/2 cuenta con un equipamiento especialmente diseñado para el montaje de aerogeneradores en parques eólicos. Desarrolla su máxima capacidad de carga a los 11,00 m donde es capaz de elevar una carga de 600 toneladas (peso equivalente a 300 automóviles). Tiene una altura de elevación máxima de 187 m y un alcance de 152 m de distancia.



Este nuevo equipo de origen alemán, montado sobre orugas para agilizar su desplazamiento en lugares de trabajo, tiene una capacidad de carga sobresaliente teniendo en cuenta la relación peso/capacidad, pluma variable y sistemas de contrapesos, así como componentes y dimensiones optimizados para simplificar y economizar su montaje y traslado. El peso total de la máquina es de 500 toneladas y colocando los contrapesos suma 850 toneladas.

Reconocida por su reputación de calidad, esta grúa dispone de lo último en seguridad e innovación. Cuenta con un exclusivo sistema de monitoreo a través de cámaras en cabrestante y zona trasera que permiten



Promocione sus actividades en *Petrotecnia*

Los profesionales o consultores interesados podrán contratar un módulo y poner allí sus datos y servicios ofrecidos.

Informes: Tel.: (54-11) 5277-4274 Fax: (54-11) 4393-5494
E-mail: publicidad@petrotecnia.com.ar



operar en diversos ambientes mientras el operador –los movimientos se efectúan a través de dos joysticks– recibe información del trabajo en tiempo real.

Esta poderosa máquina se suma a la flota de 26 grúas del parque de izaje de AESA y posiciona a AESA como una de las empresas líderes de equipos de gran porte en el mercado de grúas para montajes pesados, ya que se encuentra lista para realizar también trabajos en calderas de recuperación de calor en plantas de ciclo combinado y el reemplazo de casquetes de reactores y regeneradores de cracking catalítico en paros de planta, entre otros trabajos.

Esta nueva grúa representa el compromiso inversor de AESA para mantener la flota más moderna de parques de izaje del país y de este modo expande su oferta de servicios reafirmando su capacidad para proveer la solución más apropiada a cada mercado y a cada cliente.

EATON y DACAS en un canal de infraestructura de soluciones

Eaton Industries Argentina, empresa especializada en la distribución de energía y protección de sistemas, control y automatización industrial, entre otros servicios; junto a DACAS, distribuidor mayorista de productos informáticos y de telecomunicaciones, organizaron recientemente un desayuno con el equipo de Oikoss, canal de infraestructura de soluciones.

El encuentro se enmarca en un programa conjunto de Eaton y DACAS, orientada a los principales canales de infraestructura para el año.

La estrategia contempla capacitaciones en soluciones de energía para Datacenters focalizadas en negocios donde el distribuidor provee el resto de los productos integrantes como racks, soluciones de conectividad, productos de medición ambiental y demás requerimientos para brindar una solución llave en mano al cliente, desde el cableado del Datacenter hasta la protección energética del mismo.

“Nuestro objetivo es que el canal encuentre en nosotros el socio que lo ayudará a concretar su proyecto en todo aquello relacionado con la tecnología. Desde el *end point*, hasta soluciones de Datacenter, pasando por la seguridad informática, el cableado estructurado y todas las necesidades requeridas por las empresas para estar a la altura de los requerimientos tecnológicos que necesitan hoy los procesos de negocios”, explicó Esteban Glitman, gerente comercial del distribuidor.



“Nuestro objetivo es asesorar y acompañar a nuestros canales mediante la capacitación constante, relevamiento de proyectos, reuniones con integradores y sus clientes finales, desde el mismo dimensionamiento inicial del proyecto”, aseguró Demián Serafino Giraldo, IT Channel Manager South Cone.

“Este tipo de acciones, realizadas junto a DACAS e EATON, nos brinda herramientas técnico-comerciales para entender la problemática de nuestros clientes y poder ofrecerles la solución tecnológica adecuada en el momento requerido”, explicó Martín Israel Gerente Comercial de Oikoss S.A.

Durante la reunión, hubo presentaciones de DACAS a cargo de Esteban Glitman, Gerente Comercial, y de productos y soluciones Allied Telesis por Ricardo Rossi, Regional Manager, y Mariano Pleizler, Sales Support Engineer and DevOps Coordinator for CSA. Además estuvieron presentes Martín Israel, Gerente Comercial de Oikoss, con su equipo de ventas; y Romina Isaías, Project Manager en Eaton de Dacas.

Por su parte, Demián Serafino Giraldo, IT *Channel Manager South Cone*, expuso sobre productos y soluciones de la empresa. La actualización de Soluciones de Eaton en 2017 incluye el portfolio renovado de Ups, Pdu's y soluciones para Pequeños y Medianos Centros de Datos.