

NOVEDADES DE LA INDUSTRIA

Pilar Energy Group: nueva plataforma de negocios energéticos

La plataforma de negocios energéticos Pilar Energy Group se presentó oficialmente ante referentes de la industria de la energía en el Hotel Plaza Buenos Aires. El evento tuvo el auspicio del Estudio Jurídico Cabral Nonna & Asociados, especialistas en petróleo, gas y Energías, la Revista Argentina de Derecho de la Energía, *RADEHM*, Hidrocarburos y Minería; y la Agencia Argentina de Inversiones y Comercio Internacional, representantes del Gobierno nacional.

Pilar Energy Group es representante de la plataforma de energías renovables, líder en el nivel mundial, Megawatt-X para Argentina y todo Sudamérica hispanohablante con excepción de Brasil.

Pilar Energy Group es una plataforma de negocios orientada a conectar desarrolladores y/o dueños de proyectos de energía con inversores y asesores, que busca facilitar y ayudar a concretar dichos proyectos, consigue financiamiento (ya sea tomando deuda o participando en *equity*) o bien conectando a desarrolladores e inversores con asesores especialistas en la materia. Los proyectos de la plataforma pueden ser de generación eléctrica basada en fuentes renovables o combustibles fósiles, producción de petróleo y de gas, de explotación convencional o no convencional, y proyectos que busquen la eficiencia energética.

Los socios fundadores de Pilar Energy Group son el Ing. Daniel Burban, de reconocida experiencia en el mercado de la Energía Eléctrica, y el Dr. Bernardo Hugo Cabral Nonna, Socio de la firma Cabral Nonna & Asociados, estudio jurídico especializado en el área Oil & Gas y Energía Eléctrica. La estructura de Pilar Energy Group cuenta con profesionales de diversas áreas y tienen asociaciones estratégicas con estudios de reconocida experiencia.



- Ezequiel Miraron: Socio de PwC, líder del área de energía y minería
- Daniel Burban: Socio fundador de PEG
- María Emilia Cabral Nonna: Socia de Cabral Nonna & Asociados
- Bernardo Cabral Nonna: Socio fundador de PEG
- Hugo Cabral: Socio de Cabral Nonna & Asociados
- Andres Tahta: Vicepresidente de la Agencia Argentina de Inversiones y Comercio Internacional

YPF acuerda financiamiento para energía eólica en Chubut

YPF y la Corporación Interamericana de Inversiones (CII), en nombre del Banco Interamericano de Desarrollo (BID), firmaron un acuerdo para el financiamiento de la construcción del parque eólico que la compañía construirá en la provincia de Chubut.



El préstamo, que será de hasta nueve años, asciende a los USD 200 millones y hoy, se realizará el primer desembolso por una suma de aproximadamente USD 62 millones.

El proyecto contempla la instalación de 30 aerogeneradores con una potencia instalada de 100 MW en una superficie de 20 km² en el yacimiento Manantiales Behr, que YPF opera en la provincia de Chubut.

Asimismo, contempla el montaje de dos Subestaciones Transformadoras (SET); el tendido de una Línea Aérea de Transmisión de 132 Kv (alta tensión) para la conexión con el Sistema Argentino de Interconexión; y una salida en 35 Kv para la conexión con el sistema de tensión de distribución interna del yacimiento, además de otras obras de infraestructura. Tendrá una vida útil de 20 años.

El parque eólico estará ubicado a 40 km al noreste de la ciudad de Comodoro Rivadavia. Una vez en operaciones, permitirá abastecer de energía renovable las operaciones de YPF, lo que reducirá significativamente los costos, permitirá el ahorro de combustible no consumido, contribuirá al desarrollo de las energías renovables y del *know how* para futuros proyectos.

Además, el proyecto contribuirá a la diversificación de la matriz energética en la Argentina, la mejora de calidad de servicio de la zona de Comodoro Rivadavia y significará un paso importante en el logro del objetivo que la compañía tiene para generar el 20% de su energía de fuentes renovables no tradicionales.

“Fuerzas emergentes como Internet de las Cosas, convergencia y servicios en la nube están haciendo que el manejo de los *data centers* se vuelvan más complejos y que sus costos se incrementen. Lograr que los *data centers* ofrezcan un máximo de retorno de la inversión –sin importar su tamaño– requieren un funcionamiento flexible, conectado, inteligente y controlado por datos”, dijo Kim Povlsen, vicepresidente y Manager General de Digital Services & Data Center Software de Schneider Electric. “Nosotros creemos que al ser reconocidos por tercera vez consecutiva por el Cuadrante



Schneider Electric, líder en 2016 en el Cuadrante Mágico de Gartner

Schneider Electric, especialista en manejo de la energía y automatización, anunció que ha sido posicionado por Gartner, por tercer año consecutivo, como el líder de su Cuadrante Mágico para Manejo de Herramientas de Infraestructura para Data Centers (DCIM, por sus siglas en inglés) por su software para Data Centers StruxureWare™. Schneider Electric considera que este reconocimiento remarca su habilidad para ofrecer una solución flexible e innovadora para DCIM, como se demostró con el lanzamiento de nuevas capacidades para el manejo en la nube o en espacios alquilados meses atrás este mismo año.



Mágico de Gartner por DCIM habla de la amplitud y la profundidad de la suite de DCIM de Schneider Electric, incluyendo el recientemente lanzado StruxureOn™, para uso en la nube y StruxureWare Data Center Operation 8.0, para espacios alquilados. Estas soluciones aprovechan el poder de Internet de las Cosas y crean un puente entre IT y distintos espacios de *data centers* para darle a sus managers diferentes herramientas, como visibilidad de sus recursos, planeamiento, manejo de los riesgos y funcionalidad de mantenimiento preventivo necesario para incrementar la eficiencia y rentabilidad”, agregó.

El extensivo proceso de análisis de Gartner se basa en 15 criterios de evaluación. Con StruxureWare para Data Centers, Schneider Electric considera que los usuarios pueden monitorear y analizar con mayor facilidad la infraestructura para mantener la integridad de su *data center*. StruxureWare para Data Centers de Schneider Electric permite la máxima eficiencia en todo el ciclo de vida del *data center*, desde el diseño y la construcción hasta la operación, la evaluación y la planificación.

StruxureOn es un servicio digital que conecta los recursos de la infraestructura física de un *data center* a la nube de Schneider Electric, la visibilidad en tiempo real del rendimiento del sistema, el mantenimiento y los requisitos de servicio a través de la aplicación móvil y utiliza métricas basadas en datos para asesorar proactivamente sobre fallas potenciales, mejorando fundamentalmente la capacidad de servicio de equipos críticos antes de que se produzca un problema.

Prorrogan a Medanito la explotación de Medianera



Por unanimidad, la Legislatura de la provincia de Río Negro aprobó la prórroga del contrato que permitirá al Grupo Medanito continuar la explotación del área Medianera por diez años más.

La prórroga se da en el marco de una sostenida inversión de la compañía en diferentes partes del país e implica para la provincia de Río Negro un incremento en las regalías entre el 12% y el 15%.

De la negociación entre la empresa y el Gobierno provincial se desprende que Medanito pagará un bono de 6 millones de dólares a la provincia, además de inversiones por 23 millones de pesos y gastos operativos por otros 20 millones de la misma moneda.

Según se estima, las regalías durante los próximos diez años representarán ingresos fiscales para Río Negro por 13 millones de dólares.

El yacimiento Medianera fue descubierto en 1962 por YPF y se encuentra ubicado a 10 km de la ciudad de Catriel.

Informe KPMG sobre el desarrollo de energías renovables

Un informe especial realizado por KPMG Argentina indica que el escenario de importantes inversiones en energías renovables que se registra en América latina presenta una oportunidad ideal para que la Argentina aproveche el impulso generado por la entrada en vigencia de la ley 27.191 para revertir la situación de actual desventaja en relación con el resto de los países de la región. "En un contexto mundial cada vez más influenciado por la amenaza del cambio climático, la polución generada por las fuentes de energía convencionales y los avances tecnológicos orientados al aprovechamiento de recursos naturales, el interés generado

por los proyectos destinados a la explotación de fuentes renovables es creciente, tanto desde los Estados nacionales como desde los inversores privados", explica el estudio.

En este sentido, se sostiene que el marco para invertir es altamente favorable, teniendo en cuenta el potencial de recursos y los diferentes climas que forman parte del territorio argentino. En los últimos cinco años la Argentina acumuló inversiones en el sector por más de 1.800 millones de dólares. En el estudio se destacan las características climáticas y geográficas que permiten planificar proyectos utilizando energía solar en el NOA, eólica en la Patagonia y en el sur de la Provincia de Buenos Aires, generada por biomasa en el NEA y en la región pampeana, así como energía de tipo hidráulica en las provincias de Córdoba, Entre Ríos, Mendoza y Tucumán.

El impulso latinoamericano

Al analizar el desarrollo de las energías renovables en América latina (excluyendo a Brasil) el informe sostiene que en 2005 la inversión total en la región en proyectos de generación de energías limpias fue de 1.000 millones de dólares y que entre 2013 y 2015 la cifra alcanzó los 9.300 millones de dólares. Se indica que esta tendencia es posible debido a que los países de la región son percibidos cada vez más como economías con grandes ventajas comparativas en cuanto a recursos naturales y como mercados estables que pueden garantizar ganancias y buenas condiciones de financiación para este tipo de inversiones.

También se agrega que actualmente las energías renovables más promisorias para América latina son la eólica, la solar fotovoltaica y la biomasa, debido a que sus costos de inversión pueden llegar a ser menores a dos millones de dólares por megavatio instalado (MW), al tiempo que representan casi el 35% de la capacidad instalada de energías renovables en el nivel mundial. Particularmente, la energía eólica constituye la mejor



opción en las regiones con velocidad de viento lo suficientemente constante, porque sus costos descenderían a menos de un millón de dólares por MW, mientras que en América Central la energía hidroeléctrica es también una inversión redituable, ya que es capaz de disminuir los costos de instalación incluso por debajo de los de la energía eólica cuando los recursos naturales y las condiciones económicas del país son favorables, al tiempo que permite proporcionar energía a demanda sin depender de fuentes variables una vez que el depósito de agua está completamente lleno.

Al analizar el comportamiento de los países de la región, el informe destaca, entre otros datos, que Uruguay es el país que tiene mayor porcentaje de energía eólica, con un 30% del abastecimiento a su sistema energético, y que Brasil se encuentra entre los diez países que más invirtió en el mundo en energías renovables, con más de 75.000 millones de dólares en los últimos cinco años. Por su parte, Chile se destaca por tener planes de largo plazo y por trazarse como objetivo tener el 20% de energías limpias para 2025, ocupando el segundo lugar en el mundo en términos de crecimiento de la inversión en el sector con 8.500 millones de dólares entre 2009 y 2014, y Perú está en un proceso de diversificación de su matriz otorgando concesiones para centrales de biomasa, solares, eólicas, y pequeñas represas hidroeléctricas.

Energía limpias en el mundo

Finalmente, en cuanto a la evolución del sector en el nivel mundial, el informe de KPMG cita datos de la Agencia Internacional de Energía que indican que el 23% del total de electricidad generada en el mundo corresponde a energías renovables. Y agrega que durante 2015 la capacidad eléctrica relacionada con fuentes limpias alcanzó su máximo histórico de crecimiento del 5%, principalmente gracias a políticas públicas globales que facilitaron y fomentaron el desarrollo de este tipo de recursos. Esta tendencia es importante al considerar que la población mundial ronda los 7.300 millones de personas que se abastecen de energía con una matriz que depende en un 80% de los combustibles fósiles. Citando como fuente a la organización *Carbon Tracker Initiative*, KPMG señala que un informe realizado por esa organización comparó los costos globales de desarrollar un proyecto energético utilizando diferentes fuentes de energía (renovables, gas, carbón o petróleo) y llegó a la conclusión de que las energías limpias son más económicas que las convencionales.

AXION energy presentó el pago móvil en sus estaciones de servicio

En tiempos donde la tecnología se afianza en ayudar a simplificar la vida de las personas, AXION energy es la primera petrolera del país en presentar su nueva modalidad de pago móvil en estaciones de servicio a través del teléfono celular.

En línea con esta tendencia, AXION energy realizó una alianza estratégica con Mercado Libre, y en pocos



pasos se podrá pagar el combustible a través del celular. Esto no solo implica un ahorro de tiempo para el cliente y para el vendedor de playa, sino una comodidad a la hora de efectuar el pago, reduciendo los tiempos de la transacción en el punto de venta frente a otros métodos de pago.

Para hacer uso del servicio, los usuarios deben descargarse la aplicación de Mercado Pago a través de las tiendas Google Play o Apple Store, y una vez efectuada la carga de combustible, escanear el código QR del surtidor, y aceptar el monto de la compra, previamente habiendo cargado por única vez los datos de su tarjeta.

“En AXION energy vamos tras la innovación para llevarle a los clientes soluciones que mejoren su experiencia de compra en nuestras estaciones de servicio”, comentó Claudio Freue, Director de Marketing de AXION energy.

A partir del lunes 5 de diciembre, está disponible en las estaciones AXION de la Ciudad de Buenos Aires en Av. del Libertador y Salguero, Las Heras y Galileo, Beiró y Moliere y Congreso esquina Galván; y en Olivos, en Av. del Libertador y Corrientes. Luego, se avanzará con un *roll-out* de 15 estaciones por mes hasta completar la red.

“Con pago móvil reducimos el tiempo de pago en las estaciones, ya que el cliente no depende del vendedor de playa para realizar la transacción. Además, no necesita bajarse del auto ya que recibirá por mail el recibo con los datos de la transacción y quedará registrado el detalle del pago en la aplicación”, agregó Freue.

La incorporación del pago móvil forma parte de la innovación que la empresa está trabajando con el objetivo de ofrecer a sus clientes productos de la más alta calidad y atención de excelencia en sus estaciones de servicio.

Dow presentó su portafolio de soluciones para la cadena de petróleo y gas

Dow presentó innovación en tecnologías para toda la cadena de petróleo y gas, en el marco del mayor evento del sector en América latina, Río Oil & Gas 2016. Son opciones que optimizan desde la exploración, producción, transmisión, refinado y procesamiento, hasta



el proceso de conversión en combustibles. El portafolio de la empresa ahora incluye nuevos productos para los procesos de exploración y producción de gas y de petróleo y sistemas de revestimiento de tuberías para la fase de transporte de petróleo.

Estas son las más nuevas soluciones que complementan su amplio e innovador portafolio:

- ACCENT™ 1410: solución utilizada para garantizar el escurrimiento, cuyo objetivo es dispersar los asfaltenos que se precipitan en los fluidos de producción y evitar la obstrucción del pasaje de petróleo en las tuberías.
- DEMTROL™ Línea 4000: demulsificante desarrollado para desestabilizar la emulsión entre petróleos pesados y agua. Permite una mejor coalescencia de las gotas de agua y consecuentemente la deshidratación del petróleo. El producto ofrece más rentabilidad porque es concentrado y vendido 100% puro.
- Embark™ RM210 HEC Slurry: modificador de reología de consistencia pastosa, se usa para aumentar la viscosidad en salmuera de completamiento. El producto sea más sustentable, además de no representar riesgos al ambiente por ser biodegradable, colapsar mejor la espuma y no formar grumos.
- HYPERLAST™: protección térmica de los ductos que facilita el escurrimiento continuo del crudo en condiciones adecuadas de temperatura y evita así cualquier pérdida térmica por transferencia de calor entre el crudo y el medio circundante.
- HYPERLAST™ DW (*Glass Syntactic Polyurethane* o GSPU): sistema que ya ha sido ampliamente utilizado para recubrir centenas de oleoductos en todo el mundo. Ofrece excelente aislamiento térmico, adherencia y resistencia al impacto, factores que promueven más durabilidad.

En cuanto a las etapas de refinado y procesamiento de petróleo y gas, la compañía destacó el Amine Management ProgramSM (AMPSM), un servicio técnico de acompañamiento y optimización de plantas de aminas de tratamiento de gas, desde el dimensionamiento de nuevas unidades hasta la optimización de unidades en operación. “Dow es reconocida por sus clientes por la disponibilidad de equipos técnicos locales, con profundo conocimiento de cada una de las empresas, que consiguen entender sus necesidades y prestar asistencia con un mayor grado de efectividad”, señala Regina

Oliveira, Directora Comercial de Dow Oil & Gas para América latina.

Para reforzar el portafolio para tratamiento de agua y ofrecer soluciones para lidiar con la complejidad en instalaciones *onshore* y *offshore*, Dow presentó tecnologías específicas y de alta eficiencia. Si los pozos no reciben el cuidado adecuado, en poco más de diez años pueden obstruirse totalmente, impidiendo la retirada del petróleo y generando altos costos para reparación. Con las membranas de Dow es posible garantizar que la fase de inyección continúe ocurriendo en las condiciones iniciales del reservorio y para ello se obtiene las siguientes soluciones:

FILMTEC™ SR90: membranas proyectadas para remover selectivamente el sulfato del agua y para operar de forma eficiente en bajas presiones, las membranas remueven partículas mayores a 0,001 micrones.

- IntegraPac™ con fibra XP: membranas de ultrafiltración con la nueva fibra XP, que reduce casi 100% del uso de químicos en el proceso, generando un agua de mejor calidad, y la mejora de la eficiencia en la producción de agua en alrededor del 30%.
- Nueva generación de filtros TEQUATIC™: para dos aplicaciones protección de desechos y reciclado de agua en el proceso de extracción de fractura hidráulica, reconocido por su capacidad de remover un alto contenido de sólidos suspendidos en el agua.
- OPTIPORE™: resinas de intercambio iónico para remover aceites disueltos, que posee una excelente y rápida capacidad de retención, es adecuado para la regeneración de vapor. Es más barato y genera menos desperdicio.

El portafolio de Dow también ofrece soluciones de control microbiano a medida para la preservación de la integridad de activos, principalmente con la línea AQUICAR™. Esta familia de biocidas para tratamiento de agua en aplicaciones de campos de petróleo y gas que evitan la corrosión, la acidificación y la obstrucción de sistemas de inyección, la preservación de fluidos y el control de biopelícula de oleoductos, acueductos y tanques decantadores.

- AQUICAR™ 742: dedicado a la descontaminación mejorada, altamente efectivo y de alto rendimiento a bajas dosificaciones. Posee desempeño superior en comparación con los tradicionales THPS y glutaraldehído.
- AQUICAR™ 790: biocida altamente eficaz con perfil de control de corrosión, recomendado para para ductos y tanques decantadores. Su composición incluye dos principios activos diferentes, lo que garantiza un balance ideal entre descontaminación rápida y protección a largo plazo para los sistemas.
- AQUICAR™ TN 50: biocida de última generación volcado a la preservación a largo plazo. Permite ser combinado con biocidas tradicionales, generando un efecto de sinergia que prolonga la protección de los sistemas, es capaz incluso de alcanzar la formación y allí actuar a lo largo de toda la aplicación por períodos prolongados.

- AQUICART™ A78: biocida de amplio espectro que presenta buen desempeño y estabilidad en sistemas alcalinos, es ideal para fluidos de perforación, *workover* y completación, así como en combinaciones con biocidas tradicionales al generar una sinergia que prolonga la protección de los sistemas y aumenta la vida útil de pozos productores no convencionales.

Con la reciente adquisición de *Dow Corning* en junio de 2016, Dow incrementa su cartera y amplía las posibilidades de innovaciones para sus clientes. Dentro de la cartera de siliconas proveniente de *Dow Corning*, la compañía presentó:

- Xiameter™: controladores de espuma y fluidos de silicona que regulan la espuma en temperaturas extremas, como en los procesos de craqueo retardado y desasfaltado.
- Dow Corning® XTI-1003 RTV: polímero semejante al caucho, con propiedades de aislamiento térmico, ultra resistencia a temperaturas elevadas, flexibilidad, durabilidad, alta resistencia a la tensión, gran capacidad de estiramiento, estabilidad térmica y baja conductividad térmica, además de fácil aplicación. Para uso en equipamientos submarinos y tuberías de agua profunda.

Dow invierte globalmente 1,600 millones de dólares estadounidenses por año en investigación y desarrollo, destina 30% de estos recursos al mercado de energía y petróleo y gas. La presencia de la compañía en esta feria refuerza sus expectativas positivas en relación al sector, principalmente a mediano y largo plazo. América latina es considerada estratégica para sus negocios; en México con la reforma energética, Brasil con el presal y Argentina con el gas de esquisto. Estos países tendrán un papel importante en el contexto global en los próximos años.

“Las innovaciones que estamos presentando contribuyen a la mejora de las operaciones de las petroleras, actuando en etapas críticas que impactan directamente en la productividad y en los resultados”, afirma Edilson Machado, Gerente de Marketing de Dow Oil & Gas para América latina.

Siemens recibe nuevos pedidos para suministrar turbinas de gas en la Argentina

Siemens ha recibido nuevas órdenes en la Argentina para suministrar siete turbinas de gas SGT-800 y dos turbinas de gas Industrial Trent 60. Esta orden marca la 300ª máquina SGT-800 que la compañía ha vendido en todo el mundo. Las turbinas proporcionarán una capacidad de aproximadamente 500 megavatios (MW) y ayudarán a aumentar la capacidad de energía disponible en la Argentina. Las turbinas SGT-800 fueron or-

denadas por la compañía Albanesi S.A., y las turbinas aeroderivadas Industrial Trent 60, fueron ordenadas por el grupo internacional SoEnergy.

Siemens suministrará dos SGT-800 a cada una de las plantas de energía en Río Cuarto y en San Miguel de Tucumán. Las tres restantes serán instaladas en la planta de Ezeiza. Las dos turbinas aeroderivadas Industrial Trent 60 generarán electricidad en las centrales eléctricas a gas ubicadas en Salto y Río Tercero. Todas las máquinas pueden entregarse en corto plazo, lo que hace posible proporcionar rápidamente nuevas capacidades de generación para los hogares e industrias.



Turbina de gas Siemens “Industrial Trent 60” en etapa constructiva.

“Estas órdenes representan un enorme éxito para nosotros”, comenta José Aparicio, vicepresidente de ventas para la región Latinoamérica en Siemens Power and Gas. “No solo accedemos al mercado argentino con nuestra máquina Industrial Trent 60, sino que también abrimos oportunidades adicionales en un importante mercado en crecimiento. La alta eficiencia de las turbinas y su gran flexibilidad operativa, así como su buen balance medioambiental, contribuyeron a este éxito”.

El consumo de energía en la Argentina está creciendo a una tasa de alrededor de 6% anual. Para satisfacer esta demanda creciente, el país debe invertir extensamente en nuevas centrales de energía. Junto con las nuevas plantas eólicas y solares, la Argentina implementará plantas de gas, que permiten un alto grado de flexibilidad operativa.

Siemens ha vendido 300 turbinas SGT-800 en los cinco continentes en los últimos 20 años. Los clientes aprecian en particular los bajos costos de ciclo de vida de la turbina, su excepcional rendimiento, las bajas emisiones y su gran flexibilidad operativa. En total, la flota SGT-800 instalada ha alcanzado más de 4 millones de horas de funcionamiento.

La turbina de gas SGT-800 es extremadamente económica y eficiente para operar en la generación y cogeneración de energía (CHP), tanto en configuración de ciclo simple como de ciclo combinado.